

IP-УАТС: мнения специалистов



С.Г. Скоморохов

Менеджер по продукции
компании Ericsson

В настоящее время российский рынок учрежденческих IP-АТС (IP-УАТС) и конвергентных и LAN-based-решений переживает умеренный рост, который сдерживается некоторой неурегулированностью законодательной базы в части сертификации оборудования, простирающейся из дополнительных требова-

ний российского рынка. При установке АТС на предприятии оборудование должно иметь соответствующий сертификат (УПАТС) и в то же время удовлетворять функциям СОРМ. Но на IP-АТС в силу особенности IP-технологии чрезвычайно трудно разработать функцию СОРМ, и в настоящее время практически не существует оборудования на базе IP, реализующего функции СОРМ (а значит, имеющего сертификат УПАТС). Поэтому такое оборудование невозможно устанавливать на предприятиях, которые требуют обязательного наличия данной функции. В результате рынок IP-АТС в России практически ограничен внутрикорпоративным сектором, когда не производится подключения оборудования IP-АТС к ТфОП.

Современного потребителя привлекает в IP-АТС возможность интеграции функций телефонии и передачи данных, использование общей кабельной инфраструктуры и новая функциональность — широкое использование приложений и IMS.

Привлекательным выглядит использование протокола SIP, который теоре-

тически должен обеспечить широкое использование терминальных устройств сторонних производителей. Однако пока эти надежды не оправдываются, и совместимые устройства различных компаний можно пересчитать по пальцам одной руки. Кроме того, абонентам при этом доступны лишь базовые услуги. То же самое можно сказать и об очень перспективном направлении применения беспроводных WLAN-терминалов, способных прийти на смену решениям DECT.

Большинство решений IP-АТС пока не очень четко вписываются в существующую концепцию мобильности (как известно, рост пользователей мобильной связи значительно превосходит рост IP-абонентов). На этом пути пока не видно быстрой интеграции областей мобильной связи и IP-телефонии, если только не рассматривать простую интеграцию функций пользовательских устройств WLAN и GSM, хотя и на сегодняшний день это относится больше к области фантазий, нежели к повседневной жизни корпоративного пользователя.



В.В. Саморезов

Аналитик направления
"Мультисервисные сети связи"
ООО "НТЦ Протей"

Среди операторов, деятельность которых предусматривает обеспечение связью предприятий различного масштаба и назначения, наблюдается устойчиво растущая тенденция к применению в подобных проектах решений на базе IP, в том числе IP-АТС. Сложно говорить о точном процент-

ном соотношении, но, думаю, совсем скоро большинство таких решений будут базироваться именно на базе технологий NGN (к которой, естественно, принадлежат и IP-АТС).

На сегодня видна явная тенденция к выбору решений, которые позволяют предоставлять максимум разнообразных услуг, вплоть до видеоконференций и других технологически сложных сервисов. При этом раньше операторов в основном интересовали IP-АТС с функцией Centrex, и этого было достаточно.

Потребителя же (в данном случае им является оператор), как правило, прежде всего интересует:

- цена решения: в случае IP-АТС она может быть значительно ниже;
- простота использования: когда оператор выбирает решение, он прежде всего обращает внимание на удобство эксплуатации.

Но эти критерии действуют для любого телекоммуникационного оборудования. Из параметров, характерных только для IP-АТС, отмечу следующие:

- поддержка различных протоколов (SIP, H.323, H.248 и др.);

- возможность расширения платформы как в отношении производительности, так и в части объема предоставляемых услуг;
- надежность системы, которая должна быть не хуже, чем была у TDM-решений.

Современный потребитель-оператор информирован достаточно хорошо о существующих на рынке предложениях оборудования. Этому способствует наличие большого количества публикаций, а также обмен опытом между коллегами, что традиционно является серьезным источником информации в среде связистов.

Можно с уверенностью сказать, что число решений учрежденческой телефонии будет расти. И, как уже было отмечено, большинство таких решений, скорее всего, будет на базе IP. При этом стоит обратить внимание, что рынок владельцев и операторов корпоративных и ведомственных сетей более динамичен, нежели рынок традиционных операторов, которые только начинают строить у себя подобные сети.